

Vanwege onze groei zijn wij per direct op zoek naar een:

## **Verkoopmedewerker Binnendienst**

**20-40 uur**

### **De organisatie**

eValue8 uit Nijmegen ontwikkelt sinds de oprichting in 2003 op Internet technologie gebaseerde toepassingen voor visuele communicatie via nieuwe media en moderne technologieën. Wij zijn gespecialiseerd in de ontwikkeling en levering van webbased software (SAAS) voor beeldschermcommunicatie (narrowcasting/digital signage), wachtrijbegeleiding (aanmeld- en volgnummersystemen) en dynamische bewegwijzering.

Onze klantenkring bestaat uit bedrijven, praktijken en organisaties in sectoren als gezondheidszorg, onderwijs, productie en financiële & zakelijke dienstverlening. Onder de merknaam Wachtkamerschermen® zijn we marktleider in patiëntencommunicatiesystemen in de zorg. Onder het label Opensignage bedienen we (inter)nationale klanten in vele andere sectoren.

### **De functie**

Jij wordt een specialist in beeldschermcommunicatie-oplossingen en adviseert onze klanten bij de aanschaf en het gebruik van onze systemen. Als Verkoopmedewerker Binnendienst voer je zelfstandig verkoopactiviteiten uit. Je bent samen met jouw collega's verantwoordelijk voor het behalen van de verkoopdoelstellingen. Ook lever je input voor de sales- en accountplannen.

Je houdt je bezig met telefonische verkoop en werving van nieuwe klanten en opdrachten. Ook ben jij het aanspreekpunt voor inkomende informatieaanvragen over onze producten. Daarnaast onderhoud je de relatie met bestaande klanten en adviseer je hen over nieuwe en/of aanvullende producten.

Je maakt (bezoek)afspraken voor je collega's in de buitendienst. Daarnaast maak je afspraken voor jezelf die je via bijvoorbeeld teams verzorgd. Incidenteel verzorg je trainingen voor onze bestaande klanten, partners en dealers.

### **De uitvoering**

Het werven van nieuwe klanten bestaat voor een groot gedeelte uit acquisitie. Dit doe je telefonisch, per e-mail of via social media. Jij zorgt ervoor dat alle contactmomenten nauwkeurig verwerkt worden in ons CRM-systeem, omdat jij begrijpt dat dit ons waardevolle informatie oplevert.

Jij neemt de telefoon op en daarmee ben jij het eerste aanspreekpunt voor potentiële klanten en huidige klanten. Hierbij geef jij bijvoorbeeld advies over aan te schaffen producten en werk je een offerte uit. Ook ben je een verlengstuk van onze customer care afdeling en krijg je van hieruit telefoontjes doorgestuurd. Bijvoorbeeld voor het maken van een offerte voor vervangende hardware.

Naast telefonische verkoopgesprekken geef jij ook productdemonstraties via Microsoft Teams. Tijdens het voeren van deze gesprekken weet jij de behoefte van de (potentiële) klant te achterhalen en dit te vertalen naar een advies voor de juiste oplossing. Sluit de oplossing aan bij de wensen van de (potentiële) klant en heb je akkoord op de offerte? Mooi, dan verwerk je de order en zorg je voor de overdracht naar de projectafdeling.

## **Wij vragen**

Wij zijn op zoek naar een enthousiast en gedreven persoon. Het voeren van gesprekken via de telefoon of Microsoft Teams gaat jou gemakkelijk af. Je bent klantgericht en voelt je betrokken bij de organisatie waar jij voor werkt. Je kunt zelfstandig maar ook in teamverband functioneren.

Je beschikt over een commerciële opleiding op minimaal MBO niveau. Daarnaast beheers je de Nederlandse taal en is het een pré als je ook de Engelse taal beheerst. Het is niet erg als je niet technisch bent, maar je moet je er wel (tot op zekere hoogte) in willen verdiepen.

## **Wij bieden**

Verkoopmedewerker Binnendienst is een uitdagende en verantwoordelijke baan met veel klantcontact. Je kunt profiteren van prima arbeidsvoorwaarden zoals 25 vakantiedagen (bij 40-urige werkweek), een pensioenregeling, studiekostenregeling en de mogelijkheid tot thuiswerken. De functie is beschikbaar voor 20 tot 40 uur. Ook bieden wij je de mogelijkheid om door te groeien naar Accountmanager Buitendienst.

Je wordt onderdeel van een klein, hecht en collegiaal team. De bedrijfscultuur van eValue8 omschrijft zich het beste als open en informeel maar professioneel. Het sociale aspect vinden wij belangrijk: daarom organiseren wij iedere vrijdagmiddag een borrel in ons eigen 8café en gaan we een paar keer per jaar iets leuks doen met het hele team.

eValue8 is gevestigd op bedrijvenpark Kerkenbos in Nijmegen. Goed bereikbaar met eigen en openbaar vervoer.

## **Is je interesse gewekt?**

Past deze functie bij je? Reageer direct! Misschien zien we je dan in ons 8café op vrijdagmiddag 😊.

eValue8 New Media Applications  
Afdeling personeelszaken  
Kerkenbos 1053-P  
6546 BB Nijmegen

of e-mail je sollicitatie met motivatie en cv naar: [hr@evaluate8.nl](mailto:hr@evaluate8.nl)

*(Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld)*